

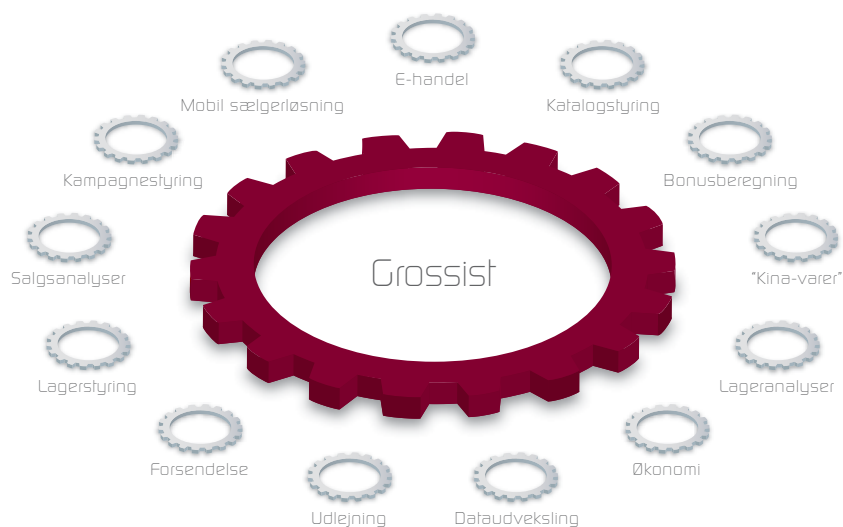
att Grossister

Skab den IT-plattform, der understøtter jeres forretning bedst muligt

"Efter at alt er sat i system, er fejlprocenten faldet dramatisk. Det betyder, at vi har endnu glidere kunder, end vi havde før. Salgsafdelingen har fuldstændig styr på, hvad vi har på lager, så de ved præcis, hvad de kan tilbyde vores kunder, og kundeservice kan se nøjagtigt, hvad der er aftalt med hvem."

Helle Skaarup Larsen
Kommerciel direktør hos Vibocold





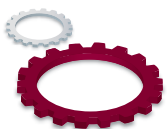
Forøg konkurrencekraften **GROSSISTER**

Intelligent anvendelse af IT kan skabe mersalg, forbedre servicen over for kunder, effektivisere forretningsprocesserne og skabe bedre beslutningsgrundlag. IT er dermed blevet en af de absolut vigtigste konkurrenceparametre i moderne virksomheder.

Microsoft Dynamics AX er markedets bedste standardløsning til at understøtte grossistvirksomheders forretningsprocesser. Men standardløsninger kan sjældent stå alene – og er ikke nødvendigvis et mål i sig selv. For succes opnås sjældent ved at gøre som alle andre.....!

attentives mangeårige samarbejde med grossister, har givet os en helt unik palette af tillægs løsninger til grossister. Kombinationen af en stærk standardløsning i form af Microsoft Dynamics AX og **attentives** tillægs løsninger sikrer jer en nem og billig genvej til at skabe forøget konkurrencekraft.

Læs brochuren, vælg de tillægs løsninger I har brug for, og skab lige nøjagtig den IT platform, der understøtter jeres forretning bedst muligt!



Mobil sælgerløsning

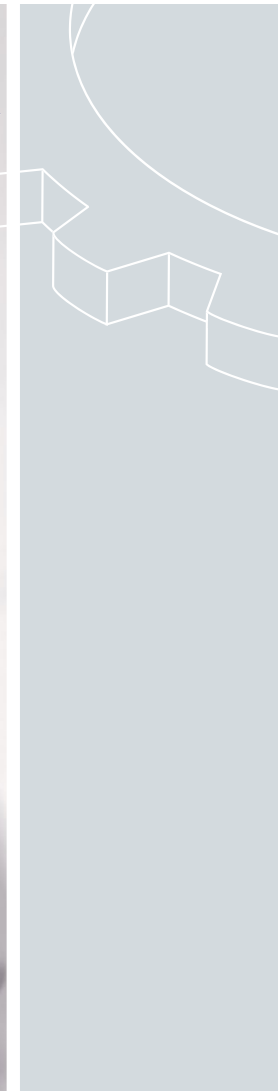
En mobil sælgerløsning er relevant, når jeres sælgere skal kunne foretage ordreoptagelse ved besøg hos kunderne eller på messer.

attentives mobile sælgerløsning indeholder alt, hvad I har brug for, når I skal optage en ordre og lave den første behandling af ordren.

Ud over basale kunde- og vareoplysninger indeholder løsningen generelle prisoplysninger, samt priser der kun gælder for en enkelt kunde eller en gruppe af kunder.

I løsningen kan I se den aktuelle lagerbeholdning, men også varer der er på vej på lager i form af åbne indkøbsordrer. Er en vare ikke på lager ved ordreoptagelsen, foreslår systemet automatisk en alternativ leveringsdato, baseret på oplysninger om, hvornår varen kommer på lager. Med denne funktion kan jeres sælgere yde kunden en bedre service, og det bliver lettere for jer at levere til tiden.

I kan synkronisere alle åbne salgsordrer fra jeres ERP-system til sælgerløsningen. Det giver jeres salgsmedarbejder mulighed for at være opdateret på eventuelle udestående ordrer inden besøg hos kunden. Ordreoptagelsen er uhyre enkel – med fire simple trin er ordren oprettet og ordrebekræftelsen sendt eller printet.



e-handel

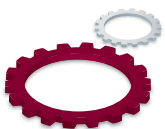
Forestil dig, at der findes en web-shop, som er vedligeholdelsesfri og som ikke er afhængig af fil-udvekslinger med Dynamics AX.

Forestil dig, at webshoppen henter al forretningslogik direkte i Dynamics AX og at de tilpasninger, I har fået udviklet i AX, også fungerer i webshoppen.

Forestil dig, at webshoppen er 100 % opdateret vedrørende eksempelvis kunder, brugere, priser og varebeholdninger. Og ikke mindst at webshoppen er lavet i den nyeste Silverlight-teknologi, der giver en utrolig lækker brugeroplevelse.

En sådan web-shop findes allerede – i form af **attentives** webshop til grossister!

Webshoppen indeholder alt det, I har brug for til en moderne webshop, herunder funktionalitet vedrørende mersalg, genbestilling af ordrer, lagerstatus, beregning af leveringstid, oversigt over tidligere fakturaer og meget, meget mere.



Katalogstyring

Har I flere typer af kataloger, bruger I formentlig betydelige ressourcer på at styre katalogudsendelserne.

Typisk har I brug for at tage hensyn til kundens geografiske placering, kollektionsudvalg og omsætning (evt. pr. kollektion!) for at afgøre, hvilke kataloger kunden skal modtage. Og så kommer hele styringen af pakningen oveni...!

Med **attentives** løsning håndterer I kataloger nemt og smertefrit – helt fra styringen af, hvilke kunder der skal have hvilke kataloger til udskrivningen af labels med henblik på en optimal pakning af katalogerne.

Hele processen er understøttet af overskuelige skærbilleder, der gør det let for jer at lave manuelle tilpasninger, hvis der skulle være enkelte kunder, der i den konkrete katalogudsendelse ikke følger "reglerne".



Kampagnestyring

Laver I generelle kampagner, der gælder for alle jeres kunder? Eller kampagner der gælder for udvalgte kunder, eksempelvis de store detailkæder?

Uanset om I kører den ene eller anden type kampagner, er det vigtigt at holde styr på, hvilke kampagner der kører hvornår, at varerne er på lager i kampagneperioden og at de leveres til de aftalte priser eller med de aftalte rabatter.

attentives kampagneløsning sikrer, at I har 100 % styr på jeres kampagner, og at I efterfølgende kan evaluere kampagnerne med udgangspunkt i præcise omsætnings- og DB-tal for kampagnevarerne.



Salgsanalyser

Salg, salg og salg! Det er målet i de fleste virksomheder, men hvad kan I rent praktisk gøre for at optimere salget?

Øvelsen består i at finde ud af, hvordan I bedst opnår et salg, hvilke produkter og kunder der rører på sig, og hvor I tjener pengene.

attentives salgsanalyser giver jer mulighed for at sammenligne salget mellem eksempelvis lande, produktgrupper, produkter, perioder, sælgere eller afdelinger – og alle mulige kombinationer heraf.

Salgsanalyserne giver jer mulighed for at følge op på kampagner, følge udviklingen i salg til specifikke kunder over tid, sammenligne rentabilitet mellem kunder og meget, meget mere.

Det er stort set kun jer selv der sætter begrænsningerne: Værktøjerne indeholder alle tænkelige data, som kan indgå i lige nøjagtig de analyser, der giver mening for jer!



Bonusberegning

Bonus, markedsføringsbidrag, kædebidrag, administrationsbidrag
– kært barn har mange navne!

I **attentives** løsning kan I selv bestemme, hvilke varer der er omfattet af beregningerne, og hvor tit I afregner. Løsningen håndterer bonus/bidrag i flere niveauer, hvilket eksempelvis gør det muligt både at håndtere månedsbonus og årsbonus til en given kunde.

Løsningen giver jer oversigter over de beregnede bonusbeløb med mulighed for manuelt at rette de automatisk beregnede bonusbeløb.

Naturligvis er løsningen fuldt integreret til finansmodulet, dvs. med mulighed for løbende hensættelser af kundernes optjente bonus.

"Med det nye system skal vi blot indtaste data én gang, så følger de varen hele vejen igennem systemet og kommer automatisk med på salgsordren, når varen sælges. Det arbejde, vi før brugte en hel dag på, kan vi derfor nu klare på en time. Det er helt vildt!"

Werner Larsson

Administrerende direktør hos Werner Larsson Fiskeeksport





”Kina-varer”

Hvis I køber varer i Asien møder I utvivlsomt en række særlige krav til bl.a. kostpriskalkulation og containerstyring.

Kostprisen kan være afhængig af en lang række forhold som fx hvor varen er på lager, containerstørrelse, tømningpris, leveringsbetingelse og ”cross-docking-omkostninger”.

attentives løsning til kostpriskalkulation tager højde for alle disse parametre og giver jer det perfekte grundlag for at prissætte jeres ”Kina-produkter”.

I opdaterer let indkøbsordrernes hjemkomst ud fra vores ankomststyring af containere. Når I registrerer det forventede ankomsttidspunkt for en given container, bliver alle indkøbsordrer i den pågældende container automatisk opdateret. Den information kan I bruge til at planlægge arbejdet på lageret og give opdaterede, præcise leveringstider til jeres kunder.



Lagerstyring

Ikke to lagerløsninger er identiske. Det stiller store krav til de konsulenter, der rådgiver om og implementerer løsningerne!

Hos **attentive** har vi specialiseret os i at implementere lager- og logistikløsninger til grossister, og derfor kender vi de udfordringer, I står over for.

Vores lager- og logistikløsning indeholder funktionalitet inden for følgende områder:

- Varemodtagelse af indkøbsordrer
- Tømning af containere
- Varemodtagelse af returordrer
- Flytninger
- Pluk til salgsordrer (med eller uden mulighed for løbende registrering af lagerkorrektioner)
- Lagerdifferencer
- Cyklisk optælling
- Labeludskrivning

Har I mange plukkere på lageret, vil I kunne optimere plukkefunktionen ved hjælp af ”pick by voice”-teknologi, også kendt som ”speech” eller ”stemmestyret pluk”. Med et stemmestyret plukkesystem får I papiret væk fra lageret og kan øge effektiviteten radikalt – typisk med ca. 15%!

Fordele ved stemmestyret pluk:

- Kraftig reducere af plukkefejl, fordi systemet hele tiden kontrollerer, hvilke varer, der bliver plukket og giver plukkeren de nødvendige instrukser i den mest hensigtsmæssige rækkefølge
- Øget effektivitet, fordi plukkeren bliver ledt på den mest hensigtsmæssige rute og har begge hænder fri til at plukke varer (ingen pluksedler eller håndterminal i hænderne)
- Væsentlig bedre ergonomi
- Mindre behov for træning af nye medarbejdere
- Ingen omkostninger til print af plukkesedler m.m.



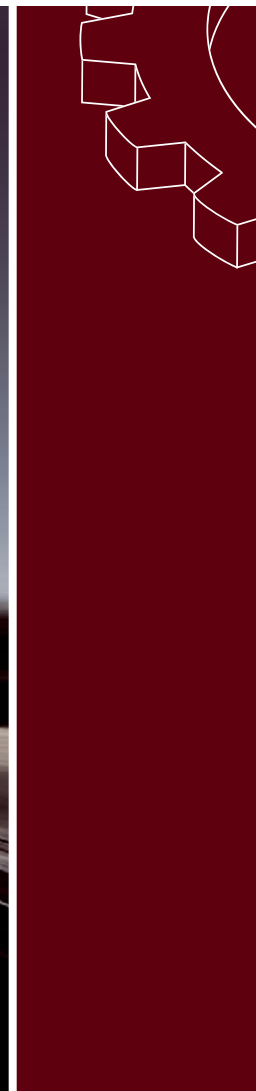
Lageranalyser

Hvis I ønsker et endnu bedre overblik over omsætningshastighed og lagerbinding, er **attentives** lageranalyser det ideelle værktøj for jer. Den giver jer en vished om, at I altid har de rigtige varer på det rigtige sted til det rigtige tidspunkt.

Med **attentives** lageranalyser er det bl.a. muligt at:

- Se udviklingen i mængde og værdi ned til varenummer pr. lagersted
- Få en 100% nøjagtig lageromsætning - ned til varenummer pr. dag pr. lagersted
- Få oplysninger om hvilke varer, der har ikke rørt sig i en given periode ("døde varer")

attentives lageranalyser giver jer dermed det perfekte grundlag for en stram lagerstyring og proaktive salgstiltag.



Forsendelse

Uanset om I benytter egne biler, eksterne fragtmænd eller en kombination heraf, har **attentive** en løsning, der gør planlægning og administration af forsendelserne meget enkel at arbejde med.

attentives ruteplanlægning giver jer et effektivt værktøj til planlægning af kørsel med egne biler. Ud fra kriterier som eksempelvis rutenummer eller postnummer er det muligt at masseudvælge hvilke ordrer, der skal fragtes med hvilke ture.

Planlægningen kan ske allerede inden plukning, således at plukkerækkefølgen overordnet set kan styres af kørselsplanlægningen. Med **attentives** ruteplanlægning kan sælgerne få fuldt overblik over, hvilke ordrer, der kører med hvilke ture og chauffører.

Benytter I primært fragtmænd, består en væsentlig del af forsendelsesarbejdet i at booke fragten og udskrive de nødvendige fragtlabls. **attentives** integration til fragsystemet Consignor gør det muligt at booke fragten hos fragtmænd og udskrive fragtlabls direkte fra Dynamics AX, uden at brugeren skal åbne Consignor.



Dataudveksling

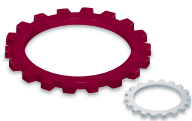
Som grossist har I sikkert et stort behov for at udveksle data mellem Dynamics AX og andre systemer eller samarbejdspartnere. Det drejer sig typisk om fakturaer, prislister og varestamdata.

Med **attentives** dataudvekslingsmodul (eCom) bliver al dataudveksling med Dynamics AX samlet ét sted, så I får overblik og ikke mindst sikkerhed for, at data er udvekslet.

eCom er ikke bare et traditionelt EDI-modul, men en værktøjskasse, der indeholder alle relevante værktøjer til at håndtere filer, som I sender og modtager. Ved at bruge eCom kan I spare mange timer på programmering ved udveksling af data.

Modulet er meget enkelt at benytte, så også brugere uden programmeringserfaring kan anvende det. Samtidig er modulet yderst fleksibelt: Der er et hav af muligheder for at styre linie- og feltseparatorer, tegnsætning, filopbygning og meget mere – uden kendskab til programmering.

Modulet er perfekt til eksempelvis at sende vare- og prisfiler til kunder, som ofte har hvert sit ønske til filformat.



Økonomi

Automatisk indlæsning og udligning af indbetalinger. Automatisk afstemning af bankkonti. Fuld integration til jeres banksystem, så udbetalinger håndteres nemt og smertefrit. Styling af forudbetalinger, så ordrer ikke frigives til leveranceapparatet, før forudbetaling er modtaget...

... alt det kan **attentives** erfarne økonomiteam hjælpe jer med! Og dermed kan I udnytte ressourcerne i økonomiafdelingen endnu bedre, end I allerede gør. Måske kunne I også bruge hjælp til:

Kreditvurdering hos KOB eller NN Markedsdata med direkte opslag fra AX. Fuld anlægsstyring med integration til finansmodulet. Scanning og tolkning af leverandørfakturaer, som sendes til godkendelse i fast definerede workflows. Elektronisk arkiv af leverandørfakturaer, som sparer jer for at lede i mapperne i arkivet. Nem tilvejebringelse af ledelsesinformation i form af resultatopgørelser, analyser m.m...

... det klarer vi også!



Udlejning

Hvis I udlejer udstyr, kan **altentives** udlejningsmodul holde styr på alle facetter af et udlejningsforløb for jer.

Modulet indeholder bl.a. funktionalitet inden for følgende områder:

- Beregning af udlejningspriser ud fra kundens ønskede lejeperiode
- Oversigt over ledigt udstyr i kundens ønskede lejeperiode
- Oversigt over, hvilke kunder der har lejet hvilket udstyr
- Oversigt over forventet hjemtagelsestidspunkt
- Fakturering af korttidsleje (= fakturering ved hjemtagning)
- Fakturering af langtidsleje (= månedlig fakturering)
- Styring af leveringer
- Styring af hjemtagninger
- Reparation af udstyr

...og meget, meget mere.

Alle transaktioner samles op pr. udstyrsnummer og I får derfor let et samlet overblik over omkostninger og indtægter på et vilkårligt udstyrsnummer.

attentive^{it}

attentive as

Brunbjergvej 4
DK-8240 Risskov

t +45 8944 8944
f +45 8944 8945

attentive@attentive.dk
www.attentive.dk